

Étienne Brassard est associé et membre du conseil d'administration du cabinet. Il exerce en droit des affaires, plus particulièrement en financement d'entreprise, en fusions et acquisitions et en droit des sociétés. Dans le cadre de sa pratique, il conseille des entreprises à l'échelle locale et internationale dans le cadre d'opérations de financement privé sous toutes ses formes, que ce soit de la dette traditionnelle ou convertible ou encore par voie d'investissement en équin.

Il a ainsi développé une expertise considérable dans la mise en place de structure de financement complexe, tant dans un contexte opérationnel ou dans un contexte transactionnel. À ce titre, il agit régulièrement à titre de conseiller juridique pour d'importantes institutions financières ou groupes d'entreprises dans le cadre de leur financement au Canada, aux États-Unis et en Europe. Il conseille également des entreprises œuvrant dans les financements de type mezzanine et le financement par voie de capital de risque.

Étienne a participé à l'élaboration et la mise en place de nombreuses structures d'investissements complexes touchant différentes sphères d'activité économique et assiste régulièrement des joueurs de premier plan dans le domaine du développement et de la gestion immobilière, de l'aéronautique et des technologies.

Il représente aussi des entrepreneurs dans toutes les facettes de leur croissance et leurs partenariats. Il les conseille notamment sur leur structure corporative, les questions de gouvernance et les enjeux stratégiques qui en découlent. À travers leur croissance, il les accompagne jusqu'à leur événement de liquidité.

Ses services sont régulièrement sollicités par des entrepreneurs ou des investisseurs étrangers qui désirent s'établir au Canada. Étienne a acquis une expérience particulière dans ce type de dossiers, ce qui lui permet de bien identifier les défis auxquels sont confrontées les entreprises qui désirent s'implanter au Québec, quelle que soit la forme de leur implantation (acquisition, coentreprise, création d'une filiale, entente de distribution, etc.). À travers les mandats qu'il a réalisés, il a su construire un réseau d'affaires (banquiers, investisseurs, conseillers financiers, fiscalistes et comptables) qu'il met à contribution dans les mandats d'implantation qui lui sont confiés.

Me Brassard accompagne également des entrepreneurs à fort potentiel de croissance dans leur financement et partenariats et les conseille sur leur structure corporative et les enjeux stratégiques propres à leur industrie.

Mandats représentatifs

Financements et transactions immobilières

- Représentation dans le cadre de l'acquisition d'un site d'environ 1,2 million de pieds carrés comme étant l'ancienne Brasserie Molten situé dans le Vieux-Montréal, de la négociation d'un consortium ainsi que du financement de l'opération (reconnue comme étant la transaction de l'année au Québec par le M&A Club)
- Représentation dans le cadre de la mise en place d'un consortium pour la construction, le développement et la défection d'Espèce Montmorency, le plus important projet immobilier à usage mixte à Laval d'environ 1,3 million de pieds carrés, d'une valeur de près de 500 millions de dollars
- Représentation d'un client dans le cadre d'un financement de construction et long terme syndiqué en lien avec le projet La Nouvelle Maison de Radio-Canada
- Représentation de Desjardins, Ressources Québec et Investissement Québec dans le cadre de la mise en place d'un financement de projet d'environ 50 millions de dollars supportant la construction et les opérations de production et d'exportation à long terme d'une usine de grumes de bois issues de la biomasse forestière d'une capacité de 200 000 tonnes annuellement
- Représentation du Groupe Sélection relativement à la négociation et la mise en place de différentes ententes de partenariats, développement et gestion avec notamment Revers, Blackstone, Fonds Immobilier FTQ, Monon et Piers qui visait pendant près de dix ans leurs portefeuilles de résidences pour retraités au Québec (plus de 14 000 unités) d'une valeur approximative de plus de 5 milliards de dollars canadiens
- Représentation d'un entrepreneur en lien avec la mise en place de facilités de crédit relatives à la construction d'un projet hydroélectrique de 25 MW dans la région de la Côte-Nord d'une valeur approximative de 75 millions de dollars

Financements et transactions aéronautiques

- Représentation de sociétés de financement et de location dans le cadre de la mise en place de structure de financement et de location en aviation commerciale, dont notamment pour:
 - 4 x Airbus 330-200 opérés par Air Transat
 - 4 x Boeing 767-300 opérés par Cargojet
 - 4 x Lockheed Martin F-16A opérés par Top Aces
 - 5 x Bombardier CRJ 700 opérés par Jazz Aviation
 - 10 x BAe Jetstream32 opérés par Pascal Aviation
- Interventions récentes dans plusieurs transactions en aviation d'affaires relativement à des acquisitions ou du financement sur les appareils suivants:
 - 7 x Bombardier Challenger (300, 350, 604 ou 605)
 - 8 x Bombardier Global (XR8, 5000, 6000 ou 7000)
 - 2 x Dassault Falcon 2000
 - 3 x Gulfstream (G100, G450, G550 ou G550i)
 - 10 x Pilatus (PC-12 ou PC-24)
 - 2 x Airbus Helicopter H145
 - 4 x BK-117
 - 3 x Robinson (R44 ou R66)
- Représentation de la Caisse de dépôt et placement du Québec dans le cadre de son investissement dans une ronde de financement d'environ 100 millions de dollars dans Top Aces Inc., une firme spécialisée dans le domaine de l'entraînement au combat aérien, afin de supporter son expansion internationale et lui permettre d'acquies 29 nouveaux F-16A de Lockheed Martin
- Représentation de la Caisse de dépôt et placement du Québec dans le cadre de la création d'une plateforme mondiale de financement d'avions de 2 milliards de dollars US portant le nom d'Elm Valant Aircraft Leasing (EVAL) en collaboration avec GE Capital Aviation Services (GECAS)
- Représentation de Héroux-Devtek Inc. dans le cadre du financement de l'acquisition de APHH Limited (Royaume-Uni) et APHH Wichita, Inc. (États-Unis), filiales de BBA Aviation Plc., pour une acquisition d'un montant approximatif de 128 millions de dollars canadiens
- Agit comme administrateur auprès du Régime International régi par la Convention du Cap pour plusieurs profils de *Transacting User Entity* (TUE) de nos clients

Financements en capital de risque et start-ups

- Représentation de la société Talent.com (anciennement Neuroo) dans le cadre de la mise en place de son financement de type série A de 53 millions de dollars par la Caisse de dépôt et placement du Québec et de sa facilité bancaire de 30 millions de dollars liés à sa série B par BMO;
- Représentation d'une société dans le domaine de la santé (health tech) dans le cadre de ses rondes de financement séries-B et C pour des montants totalisant 63 million de dollars par des fonds de capital de risque américains et canadiens;
- Représentation de la société Neffit dans ses multiples rondes de financement d'amorçages totalisant environ 4 millions de dollars auprès d'Investissement Québec, Caisse de dépôt et placement du Québec, Technologies du développement durable Canada, Cycle Capital, BEC Capital et d'autres fonds de capital de risque et angels financiers

Transaction d'acquisition ou de vente

- Représentation d'Oliva Capital dans une série d'acquisitions et de partenariats dans différents domaines dont les technologies et agriculture
- Représentation des actionnaires de Agile MV une entreprise québécoise de conception, de développement et de fabrication sous contrat de dispositifs médicaux basés à Montréal dans leur vente à Resonetics
- Représentation d'Hydrostere Mirabel dans leur acquisition des Serres Lefort (aujourd'hui connu sous le nom de Gen V)

Publications externes et ouvrages

- « Aviation finance in Canada: overview », *Practical Law's Aviation Finance Global Guide*, 2016
- « Early Growth Financing and Capital Structure: guiding your company to the next level » *Corporate Counsel Directory and Yearbook*, 15th Edition, 2016
- « Dispositions applicables à toutes les hypothèques », dans *JurisClasseur Québec*, coll. « Droit civil », Sténès, LexisNexis Canada - mise à jour annuelle

Associations et engagements communautaires

- Association canadienne de finance et de location
- Coach et conseiller d'affaires bénévole pour les entrepreneurs en démarrage auprès de l'organisme Info Entrepreneurs (Réseau Entreprises Canada) (2009-2017)
- Conseiller d'affaires pour le Parcours entrepreneurial Rémi-Marcoux - HEC Montréal (2014-2018)

Distinctions

- The Canadian Legal EXPERT Directory* dans le domaine du droit des sociétés à moyenne capitalisation, depuis 2023
- The Canadian Legal EXPERT Directory* dans le domaine du Financement d'actifs et d'équipements ainsi qu'en droit commercial et corporatif, depuis 2023
- The Best Lawyers in Canada* dans les domaines de i) Financement d'actifs et d'équipements, ii) fusion et acquisitions et iii) immobilier, depuis 2021
- Leupert 2018 Rising Stars Award*



Prix de la transaction de l'année en 2020 du Club M&A pour la transaction d'acquisition du site de l'ancienne Brasserie Molson



2024 **LEXPERT** RANKED LAWYER

Formation

- Programme de comptabilité financière, London School of Economics and Political Science, 2010
- LL.M. (récipiendaire du prix Aubrey-Vincent-Senez), Université de Montréal/China University of Political Science and Law, 2007
- LL.B., Université de Montréal, 2006

Conseils et associations

- Membre du conseil d'administration du Cabinet (Lavery)